

TEC

Gewinnen durch Zeitvorsprung

TEC

Gewinnen durch Zeitvorsprung

TEC INTERNATIONAL

Das weltweit führende Netzwerk von Unternehmen im Mittelstand
zur Erzielung von Wettbewerbsvorteilen

Der Name „TEC“ leitet sich ab von...

TEC International Germany GmbH ist Mitglied der weltweiten
VISTAGE Gruppe

TEC International – Was wir für Sie tun können

TEC International ist das weltweit führende Netzwerk von Unternehmern im Mittelstand mit dem Ziel, seinen Mitgliedern beträchtliche Wettbewerbsvorteile durch Zeitvorsprünge zu verschaffen.

Erreicht wird das mit einer einzigartigen Kombination aus Erfahrungsaustausch, Coaching, Fachexpertise und sozialem Zusammenhalt.

In Gruppen von 10-15 Mitgliedern treffen sich Top-Manager und Unternehmer mit langjähriger Berufspraxis, die von einem erfahrenen Chairman geleitet werden. Damit wird jede Gruppe für die Mitglieder zu einem Pool für Innovationen und Problemlösungen, in dem zukunftssträchtige Strategien entwickelt und wichtige Entscheidungen abgesichert werden.

Durch das Ausnutzen dieses kollektiven Wissens werden innovative Ideen geboren, ungewöhnliche Vorhaben umgesetzt und das Risiko von Fehlentscheidungen minimiert. Das alles wirkt wie ein Zeitbeschleuniger, der jedem TEC-Mitglied einen massiven Wettbewerbsvorsprung ermöglicht. Die TEC-Mitglieder sind den Mitbewerbern immer einen Schritt voraus.

Die TEC-Mitgliedschaft – eine erfolgreiche strategische Trumpfkarte für die Gewinner des Mittelstands. In Deutschland und weltweit!

TEC International – Wer wir sind

Im Jahr 1957 gründete Robert Nourse, Inhaber einer Maschinenfabrik in Milwaukee, eine Innovationsgruppe, in der Unternehmer aus unterschiedlichen Branchen zusammenkamen. Ziel war es, durch das Ausnutzen von kollektivem Erfahrungswissen den Erfolg jedes einzelnen Mitglieds voranzutreiben und damit den Weg zu den gesetzten Zielen entsprechend abzukürzen.

Vormittags wurden Referenten eingeladen, die die Gruppen in interaktiven Workshops mit dem Neuesten aus Praxis und Wissenschaft vertraut machten, nachmittags wurde gemeinsam an Zielen und Problemlösungen gearbeitet. Jedes Mitglied brachte sein Know-how ein und profitierte gleichzeitig von dem der anderen. Mit diesem einfachen Konzept, nach dem auch heute noch gearbeitet wird, konnte jeder Teilnehmer seine Zukunft kreativ gestalten und verändern.

Rund 14.000 handverlesene Mitglieder sind heute in 16 Ländern in unseren Gruppen aktiv. Sie repräsentieren Unternehmen mit mehr als 2 Millionen Mitarbeitern und einem kumulierten Gesamtumsatz von über US\$ 300 Milliarden.

Im Jahr 2003 kam auch Deutschland als Partnerland hinzu. TEC International Germany steht unter der Leitung von Prof. Dr. Klaus Evard, Gründer und erster Präsident der European Business School (EBS) als President und Chairman sowie Dr. Wolfgang Hartmann als CEO und Geschäftsführer.

Die TEC Erfolgsmethode

Die TEC Erfolgsmethode beruht auf der Kombination verschiedener Bausteine:

1. TEC-Gruppe
2. TEC-Chairman
3. TEC-Referenten
4. TEC-Netzwerk
5. TEC-Prinzipien

1. TEC-Gruppe

Als TEC-Mitglied gehören Sie einer Gruppe von maximal 15 Personen an, die als Unternehmer oder angestellte Geschäftsführer tätig sind. Jede Branche ist in der Gruppe nur einmal vertreten, es gibt somit keinen Wettbewerb für Sie.

Einmal monatlich treffen Sie sich mit den Mitgliedern Ihrer TEC-Gruppe zu einem Arbeitsmeeting. Bedingt durch absolute Vertraulichkeit und dem daraus entstehenden hohen Grad gegenseitigen Vertrauens kann hier an aktuellen Zielen, Herausforderungen und Problemen der teilnehmenden Unternehmer gearbeitet werden. Ihre eigenen Vorhaben und Entscheidungen werden auf den Prüfstand gestellt und erhalten so neue Varianten oder den letzten Feinschliff.

An diesem Tag arbeiten Sie **an** statt **in** Ihrem Unternehmen.

Das Ergebnis: Sie erreichen viel mehr in kürzerer Zeit!

2. TEC-Chairman

TEC-Chairmen sind ehemalige Geschäftsführer, Unternehmer oder Vorstände. Neben ihrer fachlichen Qualifikation ist insbesondere

ihre Persönlichkeit von ausschlaggebender Bedeutung. Sie durchlaufen ein mehrstufiges Auswahlverfahren, bei dem großer Wert auf ihre Fähigkeit gelegt wird, mit Menschen in Führungsverantwortung umzugehen.

Als „Leader of the Leaders“ koordiniert und leitet der Chairman die monatlichen Arbeitstreffen und steht darüber hinaus Ihnen als Mitglied für ein zweistündiges Coaching-Gespräch zur Verfügung. Hier werden Ihre Themen bearbeitet, Ideen generiert und oft außergewöhnliche Durchbrüche bei persönlichen oder geschäftlichen Anliegen erzielt.

Der TEC-Chairman fungiert dabei als Ihr Vertrauter, Coach und Sparringspartner und kann zu außerordentlichen Erfolgen anregen.

Die TEC-Gruppe und der Chairman verfolgen mit großer Aufmerksamkeit, ob getroffene Entscheidungen einzelner Mitglieder im geplanten Zeitraum in die Tat umgesetzt werden; dabei werden sie kritisch-konstruktiv begleitet.

3. TEC-Referenten

Die TEC-Referenten sind für Sie ein wahrer Wissensturbo. Erfolgreiche Vorreiter aus verschiedenen Gebieten der Wirtschaftspraxis und der Wissenschaft sorgen dafür, dass Sie die neuesten Trends schon lange vor Ihren Mitbewerbern nutzen können.

4. TEC-Network – internationale Beziehungen

Mit jeder Stunde wird Business globaler und vernetzter. Als TEC-Mitglied haben Sie die Möglichkeit, auch weltweit mit mehr als 14.000 Mitgliedern aus den unterschiedlichsten Branchen in Kontakt zu treten.

Bauen Sie Ihre Verbindungen und Vertriebswege weltweit aus. Die richtigen Partner dafür sind nur noch einen Klick weit im TEC-Intranet entfernt.

5. Die TEC-Prinzipien

Gegenseitige Achtung, partnerschaftliches Miteinander und Vertrauen – das sind die Säulen, auf denen das TEC-Konzept steht. Strengste Vertraulichkeit ist selbstverständlich, auch die Mitgliederverzeichnisse sind nur innerhalb der TEC-Organisation erhältlich. Von Seiten der TEC Germany werden keine weiteren kostenpflichtigen Dienstleistungen angeboten. Auch die TEC-Chairmen dürfen keine bezahlten Aufträge von Mitgliedern ihrer Gruppe annehmen.

Auf dieser Basis der Zusammenarbeit werden seit vielen Jahren weltweit hervorragende Ergebnisse für die Unternehmen der TEC-Mitglieder erzielt, die weit über das eingebrachte finanzielle und zeitliche Engagement hinausgehen.

TEC Germany – eine Investition, die sich bezahlt macht

TEC ist in jeder Hinsicht exklusiv – auch bei Persönlichkeit und Inhalten, die die Mitglieder einbringen. Deshalb suchen wir bewusst nur die Unternehmensführer, für die Verantwortungsgefühl und Verbindlichkeit keine leeren Worte sind. Jeder Teilnehmer kommt in den Genuss von wettbewerbsentscheidenden Vorteilen, so dass nur diejenigen ausgewählt werden, die mit ihrer Persönlichkeit und ihrem Wissen zum Erfolg aller beitragen wollen und können.

Ihr zeitlicher Aufwand beträgt einen Tag pro Monat für die Teilnahme an den monatlichen Zusammenkünften und zwei Stunden für das Einzelgespräch mit dem Chairman.

Einmal im Jahr haben Sie die Chance, die Rolle des Gastgebers für das Arbeitstreffen zu übernehmen. Dabei stellen Sie Ihr eigenes Unternehmen vor. Sie erhalten umgehend eine offene Einschätzung durch die Gruppenmitglieder, wertvolle Hinweise und Tipps, die Ihnen helfen, Ihr Unternehmen mit anderen Augen zu sehen. Hier

sind Erfahrungswissen und Know-how Ihrer Gruppe für Sie von allergrößtem Wert.

Deshalb lohnt es sich für Sie, TEC-Mitglied zu sein:

1. Wer Zeit sät, wird einen Zeitvorsprung ernten

Was entscheidet in unserer heutigen Zeit maßgeblich über Erfolg oder Misserfolg? Es ist die Geschwindigkeit, mit der Sie Ihre Produkte und Dienstleistungen am Markt platzieren oder anstehende Herausforderungen bewältigen. Dazu brauchen Sie Erfahrungswissen und Können. Beides finden Sie in konzentrierter Form in den TEC-Gruppen. Nichts macht Sie zufriedener, als wenn Sie nach einem Tag nach Hause fahren und einen gewaltigen Schritt auf dem Weg zu Ihren Zielen gemacht haben – und das Monat für Monat!

2. Wer rastet, der rostet

Wie oft ist es Ihnen schon passiert, dass der Alltag Sie so gefangen genommen hat, dass für Ihre persönliche und berufliche Weiterentwicklung einfach keine Zeit mehr da war? TEC hat dieses Problem für Sie gelöst: Das notwendige Wissen kommt zu Ihnen! Jede TEC-Gruppe wählt ihr eigenes Fortbildungsprogramm. Themen wie strategische Planung, Marketing, Finanzen, Personal, Führung und neueste Best Practices werden ebenso behandelt wie Stressmanagement, persönliche Vermögensverwaltung oder Work-Life-Balance. Damit sind Sie, auch was Ihre Weiterbildungen betrifft, immer auf Ballhöhe.

3. Wer sich heute nicht vernetzt, ist morgen allein

Die Möglichkeit in Kontakt mit Menschen zu treten, die von demselben Geist geprägt sind wie Sie, eröffnet Ihnen weltweit vielfältige Gelegenheiten für Ihre Expansion oder auch einfach nur neue geschäftliche Chancen. Das weltweite Intranet unserer Organisation unterstützt Sie dabei, Ihr Kontaktnetz auszubauen.

Durch diese Möglichkeiten geben Sie Ihrem Unternehmen eine neue Basis der Nachhaltigkeit und des Wachstums.